

Ventas por Internet

* ¿SABÍAS QUE...?

A veces, los sitios web pueden ganar dinero por mostrar avisos publicitarios de juguetes, películas o juegos de otras empresas mientras estás visitando el sitio.

Une cada palabra con su definición

| | |
|---------------------------|--|
| contraseña | personas que viven en el mismo barrio, o tienen el mismo origen o los mismos intereses |
| comunidad | algo que se fabrica y se vende a las personas |
| correo electrónico | una palabra o frase secreta que algunos sitios web te piden que escribas si quieres visitarlos |
| producto | un correo electrónico enviado por Internet |

* ¿QUÉ OPINAS?

¿Por qué las empresas crean comerciales, anuncios y sitios de productos?

1. Actividad en familia

Mira una revista o un catálogo con uno de tus padres o un familiar. Usa un marcador para hacer círculos alrededor de todas las cosas que ves en la revista que hacen publicidad de algún producto (recuerda que esto incluye cualquier cosa que trate de convencer a la gente de comprar algo). Luego, elige una de las cosas que marcaste con un círculo y explica los "trucos" que se usan para tratar de convencer a la gente de que compre ese producto.

2. Enfoque tecnológico

Con un padre o familiar, visita el sitio web de una película que quieras ver o que hayas visto hace poco. El objetivo del sitio web de una película es promocionarla como un espectáculo divertido o interesante, e incentivar a la gente a comprar entradas para verla. Fíjate cuántas formas encuentras en las que el sitio web trata de convencer a la gente de que vea la película. ¿Qué tipo de "trucos" se usan para que la película parezca divertida?

3. Common Sense dice...

Recuerda que los sitios web de productos usan distintos "trucos" para incentivar a comprar juguetes. Estos "trucos" incluyen videos, juegos, concursos o un mundo virtual que muestra el producto.

* ¿RECUERDAS...?

¿Cómo hacen algunos sitios web para tratar de convencerte de que compres cosas?